

Ra mắt nền tảng tiên phong kết nối đầu tư quốc tế

Mới đây, nền tảng tiên phong kết nối đầu tư quốc tế INMergers đã chính thức được ra mắt, giúp cộng đồng doanh nghiệp Việt Nam và nhà đầu tư quốc tế tìm kiếm đối tác thuận lợi, tiết kiệm thời gian và chi phí.



Năm 2020, mặc dù phải chứng kiến sự sụt giảm về tổng giá trị lên tới 52% các thương vụ mua bán, sáp nhập (M&A) toàn cầu so với năm 2019, tuy nhiên hoạt động này được dự báo sẽ tăng trở lại vào cuối năm 2021. Theo tập đoàn nghiên cứu thị trường Euromonitor International, sau thời gian chững lại do đại dịch Covid-19, các quốc gia như Ấn Độ, Philippines và Việt Nam được dự báo sẽ có tốc độ tăng trưởng nhanh (khoảng 26%), đặc biệt trong lĩnh vực truyền thông, mạng lưới phân phối, bán lẻ, bất động sản...

Hoạt động M&A đang dần trở thành xu thế kinh doanh trên toàn cầu, tuy nhiên, vẫn còn nhiều thách thức khi áp dụng tại Việt Nam. Việc tìm kiếm đối tác còn diễn ra thủ công, chủ yếu theo hình thức truyền miệng hoặc thông qua các nhà tư vấn, môi giới. Thời gian tìm kiếm và kết nối với đối tác lên tới 3-6 tháng, chi phí lớn, chưa kể quá trình thẩm định, đàm phán và hoàn tất các thủ tục pháp lý khiến một thương vụ có thể kéo dài thời gian tới cả năm. Bên cạnh đó, chưa có bất kỳ nền tảng kỹ thuật số nào có thể thúc đẩy và rút ngắn quá trình này. Một số nước trên thế giới đã sử dụng nền tảng hỗ trợ M&A nhưng hầu như chỉ tập trung tại một quốc gia, không có mạng lưới quốc tế hỗ trợ khách hàng và còn thiếu hệ thống định giá doanh nghiệp.

Bà Nguyễn Thị Phương Thảo - Nhà sáng lập và là Giám đốc điều hành của INMergers cho biết: "Là những luật sư chuyên tư vấn đầu tư và các thương vụ M&A với nhiều năm kinh nghiệm, chúng tôi nhận thấy rất rõ nhu cầu cũng như nỗi đau của thị trường trong mảng mua bán doanh nghiệp. Do đó, tôi và các cộng sự quyết định nghiên cứu và khởi sự startup về M&A để hỗ trợ cho quá trình tìm kiếm đối tác thuận lợi, tiết kiệm thời gian và chi phí. Giờ đây, INMergers đã chính thức ra mắt để thực hiện sứ mệnh kết nối cơ hội đầu tư và kinh doanh cho cộng đồng doanh nghiệp Việt Nam và nhà đầu tư quốc tế".

Nền tảng INMergers cho phép tự động kết nối các giao dịch mua bán doanh nghiệp, mua bán tài sản, giao dịch nhượng quyền thương mại và quyền phân phối, đại lý. Các tính năng vượt trội của INMergers mang tới lợi thế cho các doanh nghiệp sử dụng nền tảng này. Bộ lọc tìm kiếm của INMergers được phát triển dựa trên nhiều tiêu chí cùng với tính năng tự động kết nối (auto-matching), giúp các đối tác tìm thấy nhau một cách dễ dàng, nhanh chóng trong một tập dữ liệu lớn. INMergers cũng cung cấp miễn phí công cụ định giá doanh nghiệp dựa trên phương pháp DCF (chiết khấu dòng tiền) đáng tin cậy nhằm giúp bên bán, bên mua có được thông tin hữu ích trong quá trình quyết định giao dịch. Đặc biệt, những thông tin đưa lên nền tảng đều được mã

hóa, đảm bảo bảo mật của các bên tham gia. Có thể nói, INMERGERS là hình thức kết nối ưu việt, hỗ trợ doanh nghiệp toàn cầu tiết kiệm thời gian, chi phí và giúp hoạt động M&A đạt hiệu quả hơn.

Quỳnh Nga (Báo Công thương)

Nguồn: TẠP CHÍ KHOA HỌC VÀ CÔNG NGHỆ VIỆT NAM